

EPIC ONE VENDING MACHINE

ESSA É SUA OPORTUNIDADE. PARA TER UMA EPIC ONE PARA CHAMAR DE SUA.

NÃO VENDEMOS E NÃO RECOMENDAMOS A COMPRA DE UMA VENDING MACHINE.

AQUI COM A EPIC ONE VOCÊ SE TORNA DONO DE UM NEGÓCIO ENTÃO SE VOCÊ SEMPRE QUIS TER UMA LOJA TCG.

AGORA ELA PODE TER UM NOVO FORMATO E PODE SER SUA.

Essa é sua oportunidade para ter uma EPIC ONE para chamar de sua.

O universo TCG e Geek desperta paixão, comunidade e desejo de consumo. Mas transformar essa paixão em um negócio tradicional exige muito mais do que entusiasmo.

TRANSFORMAMOS O SONHO DE EMPREENDER NO UNIVERSO TCG EM UMA EXPERIÊNCIA MAIS ACESSÍVEL, AUTOMATIZADA E ESTRUTURADA. A EPIC ONE nasceu para simplificar esse caminho.

Mas empreender exige:

- **Tempo**
- **Conhecimento**
- **Estrutura**
- **Estoque**
- **Tecnologia**
- **Operação**
- **Marketing**

ENTRAR NA FILA DE ESPERA

Falar no WhatsApp

O UNIVERSO TCG ESTÁ EM MOVIMENTO.

Por que o TCG é um mercado único?

Colecionismo

As pessoas não compram apenas produtos. Elas constroem coleções — um ciclo de consumo contínuo e emocional.

Comunidade

Torneios, eventos, grupos, criadores de conteúdo e redes sociais amplificam o engajamento.

Nostalgia + Lançamentos

Franquias que atravessam gerações, alimentadas por novos produtos constantemente.

Escassez & Cultura Geek

Produtos disputados aumentam atenção e frequência de procura. TCG é parte de um universo maior de entretenimento.

Dados de Mercado

US$344M

Receita estimada

Mercado brasileiro de TCG em 2025 (Grand View Research)

US$597M

Projeção 2033

CAGR de 7,2% entre 2026–2033

+130%

Vendas Pokémon

Crescimento em cartas usadas no Brasil (jan–set 2025, OLX)

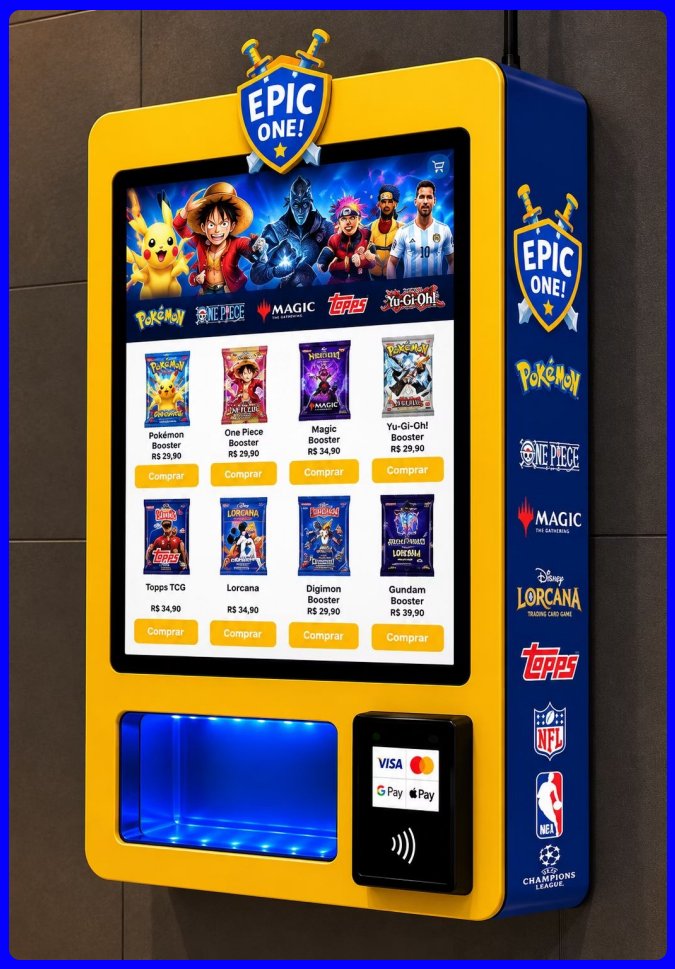
1.871

Máquinas Pokémon

Em 28 estados americanos em mai/2026 — crescimento de 27%

O MERCADO ESTÁ CRESCENDO. O CONSUMIDOR ESTÁ MAIS ENGAJADO. E O VAREJO ESTÁ ENCONTRANDO NOVOS FORMATOS.

EPIC ONE MINI



R$ 60.000,00
com 1 ciclo de produtos

- Frete por conta do cliente fora de São Paulo-SP
- 160 boosters ou 160 cards com toploader
- 10 corredores com trilhos aéreos de 22 mm
- Medidas: 103 x 60 cm / 60 Kg

Payback: 12 a 14 meses

EPIC ONE LAB



R$ 110.000,00
com 1 ciclo de produtos

- Frete por conta do cliente fora de São Paulo-SP
- 120 boosters, 20 mistery boxes, 40 slabs e 40 booster boxes
- 5 corredores com sistema de trilhos suspensos
- *Tipo de produto pode ser alterado conforme SKU*
- Medidas: 180 x 80 cm / 200 Kg

Payback: 12 a 14 meses

EPIC ONE IT



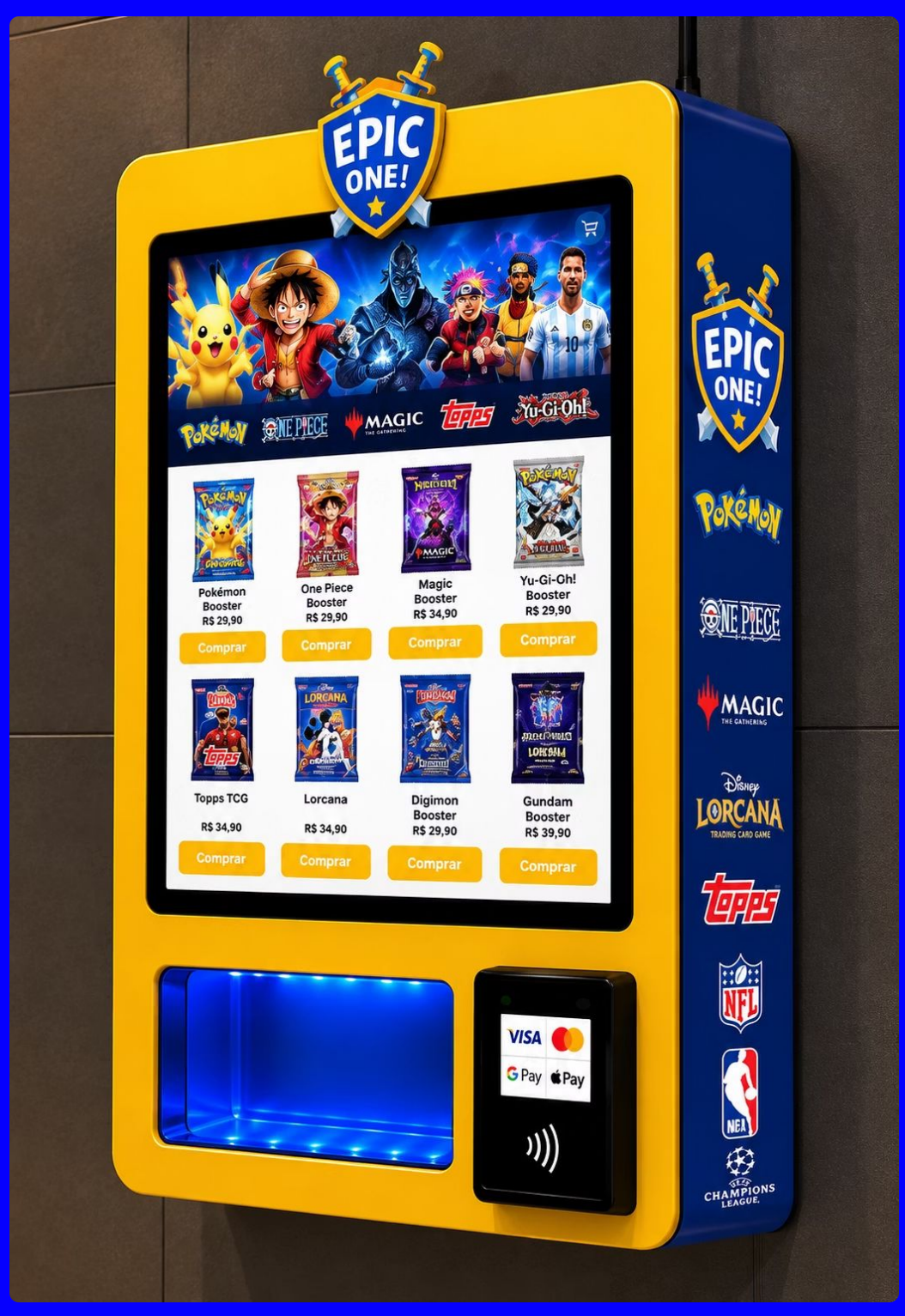
R$ 210.000,00
com 1 ciclo de produtos

- Frete por conta do cliente fora de São Paulo-SP
- 486 boosters, 108 booster boxes
- Suporta produtos grandes como LEGO até 25x20 cm
- Sistema exclusivo de elevador
- *Tipo de produto pode ser alterado conforme SKU*
- Medidas: 212 x 138 cm / 350 Kg

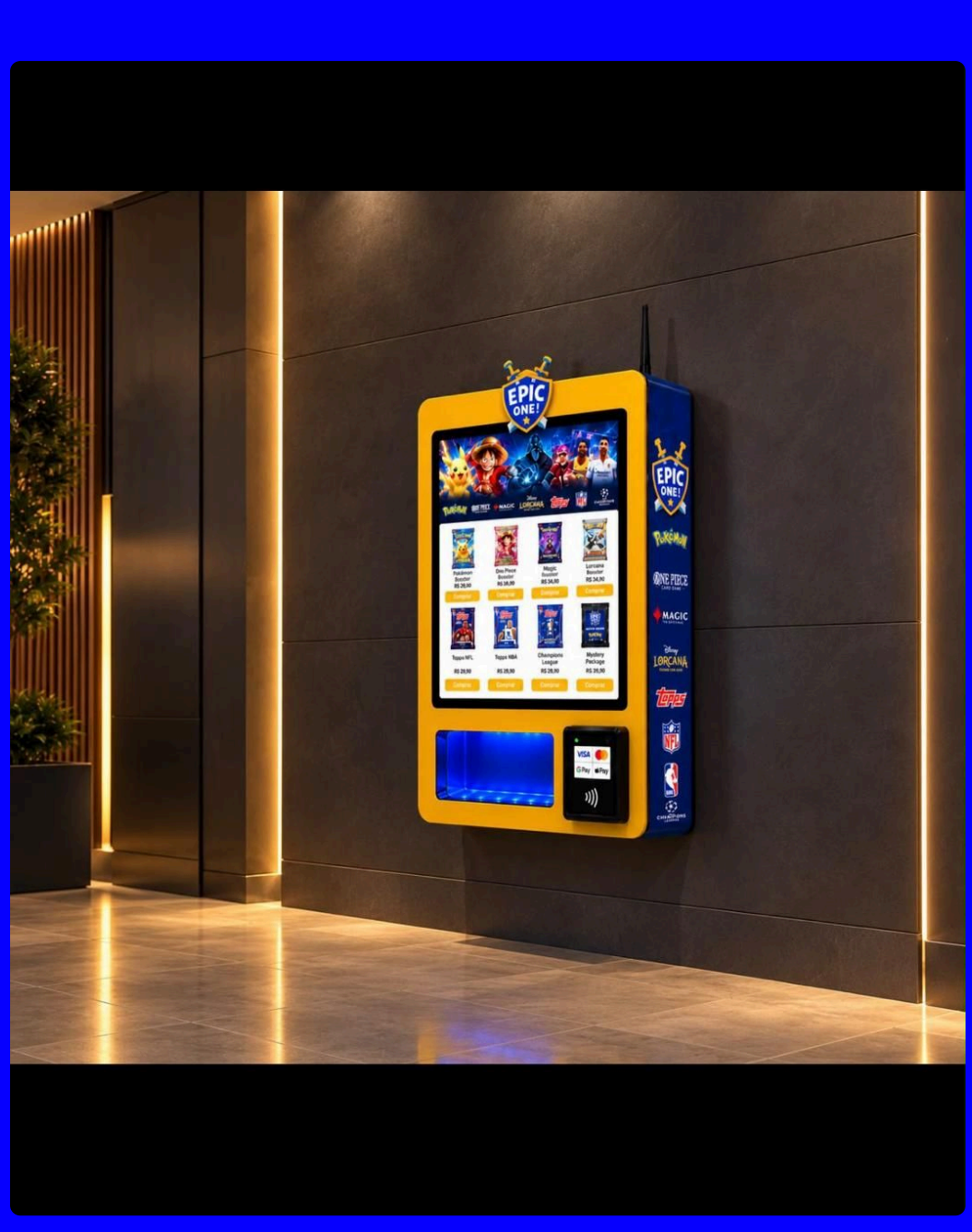
Payback: 8 a 12 meses

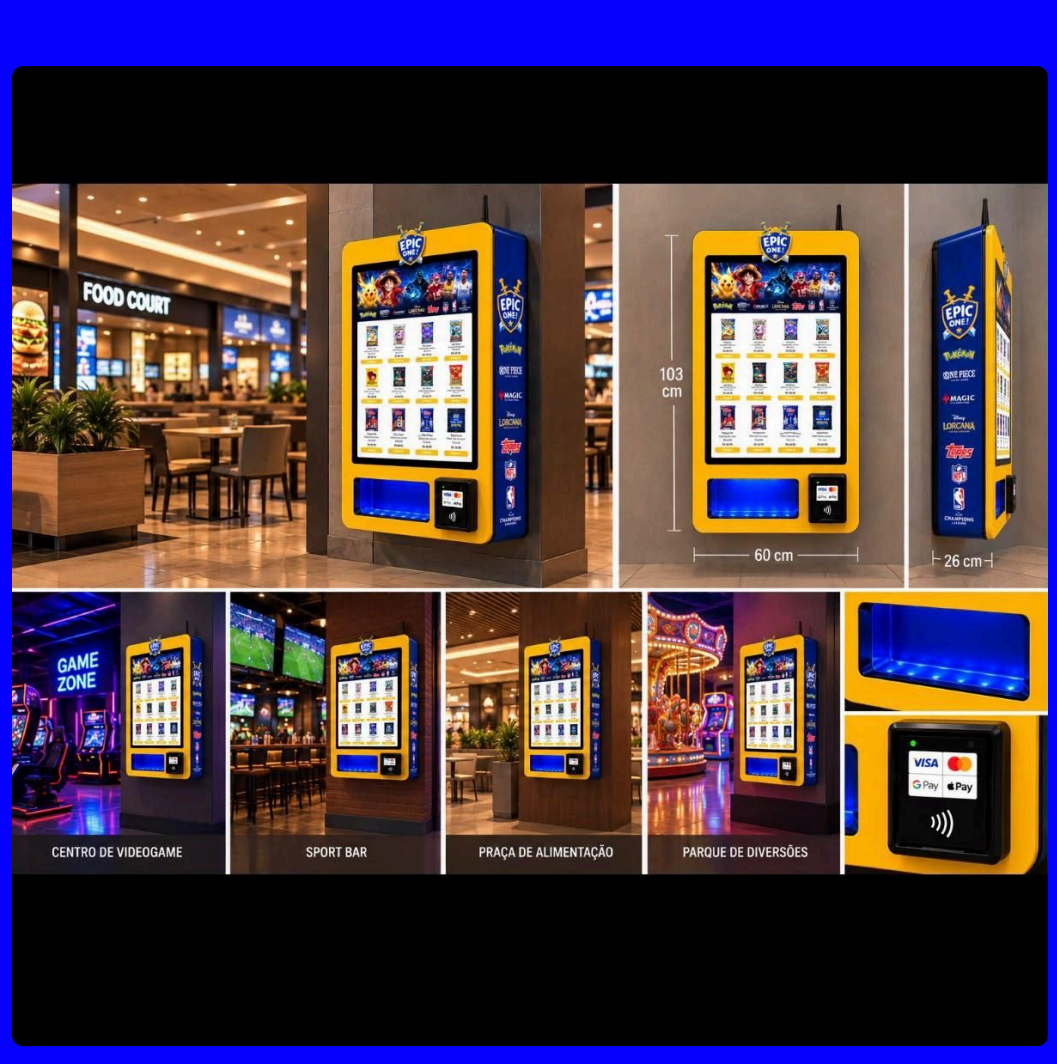
EPIC ONE MINI

Onde ela pode estar





















EPIC ONE LAB

Onde ela pode estar





EPIC ONE IT

Sessão de Fotos











UM EMPREENDEDOR/INVESTIDOR. UM SONHO.

O EMPREENDEDOR / INVESTIDOR

> *"Eu gosto desse universo e gostaria de ter um negócio nele, mas não sei por onde começar."*

Barreiras que ele enfrenta:

- Falta de experiência no setor
- Tempo limitado para operar
- Desconhecimento de estoque e mix
- Tecnologia e marketing complexos

EPIC ONE: "Você não precisa e nem deve começar sozinho."

MARCAS, EMPRESAS & PARCEIROS

Exemplos de parceiros estratégicos:

TOPPS · POKÉMON · COPAG

DISNEY · SUNNY · LEGO

ASMODEE · CINEMARK

ONE PIECE - MAGIC E MAIS

EPIC ONE: "Vamos criar juntos um novo canal de distribuição, experiência e relacionamento."

O SONHO EXISTE. NÓS SIMPLIFICAMOS O CAMINHO.

Cada barreira que o empreendedor enfrenta tem uma resposta estruturada dentro do ecossistema EPIC ONE.

"EU NÃO ENTENDO DE TCG."

→ EPIC ONE: **CURADORIA + DISTRIBUIÇÃO** — Seleção de produtos adequados ao perfil do ponto e do consumidor, sem exigir expertise do operador.

"EU NÃO TENHO TEMPO."

→ EPIC ONE: **AUTOMAÇÃO + TELEMETRIA** — A máquina opera 24/7 e o acompanhamento é remoto, com dados em tempo real.

"EU NÃO SEI O QUE COMPRAR. E PRINCIPALMENTE ONDE COMPRAR."

→ EPIC ONE: **MIX + SUGESTÃO DE REPOSIÇÃO** — Análise de giro e comportamento de vendas orienta cada reposição. Dentro do ecosistema a EPIC ONE é o canal com o distribuidor, você terá acesso a produto, o que é raro e ao mesmo tempo super estratégico nesse segmento.

"EU NÃO SEI COMO DIVULGAR."

→ EPIC ONE: **MARCA + MARKETING + INFLUENCIADORES** — Toda a estrutura de comunicação já está construída e ativa.

"E SE DER PROBLEMA?"

→ EPIC ONE: **SUPORTE + MANUTENÇÃO + ASSISTÊNCIA** — Atendimento remoto e presencial, com garantia de fabricação.

"NÃO QUERO COMEÇAR SOZINHO."

→ EPIC ONE: **ECOSSISTEMA** — Você entra em uma estrutura completa de marca, tecnologia, comunidade e operação.

VOCÊ TRAZ O SONHO. A EPIC ONE TRAZ A ESTRUTURA.

VOCÊ TEM A EPIC ONE. NÓS ESTAMOS POR TRÁS DELA.

O ecossistema EPIC ONE é composto por pilares que sustentam cada operação — do primeiro dia até a escala.



Marca

Uma marca reconhecida e construída para o universo TCG/Geek, com identidade premium e aspiracional.



Distribuição & Curadoria

Acesso e distribuidora própria de produtos. Mix adequado para cada cenário e perfil de consumidor.



Tecnologia

Hardware + software integrados. Telemetria para acompanhamento remoto de vendas, estoque e giro.



Marketing & Influenciadores

Conteúdo, mídia e campanhas ativas. Conexão direta com a comunidade TCG/Geek.



Suporte & Manutenção

Assistência técnica remota e presencial. Garantia de fabricação e manutenção periódica inclusa.



Comunidade

Eventos, consumidores e colecionadores conectados à marca EPIC ONE.

CADA EPIC ONE É UMA LOJA. MAS VOCÊ NÃO ESTÁ SOZINHO NA OPERAÇÃO.

SUA EPIC ONE. SEU ATIVO. SEU NEGÓCIO.

Como funciona a operação

1 VOCÊ ADQUIRE

A máquina é um ativo do investidor, conforme o modelo contratado, ou seja, 80% do investimento é seu ativo. (sob

2 VOCÊ ESCOLHE / RECEBE ORIENTAÇÃO SOBRE O PONTO

Localização adequada é um dos principais fatores de performance.

3 A EPIC ONE AJUDA A DEFINIR O MIX

Produtos adequados ao perfil do consumidor local.

4 A MÁQUINA VENDE 24/7

Operação automatizada, sem necessidade de presença constante.

5 A TELEMETRIA ACOMPANHA

Vendas + estoque + giro monitorados remotamente.

6 VOCÊ REPÕE + A EPIC ONE CONTINUA APOIANDO

Operação cotidiana simplificada. Distribuição, marketing, suporte e tecnologia contínuos.

Indicadores Comerciais

8–14

Meses

Payback-alvo estimado

24/7

Operação

Automatizada e contínua

80%

Proteção de Capital

Conforme condições formais do contrato

Ativo

Máquina do investidor

Gestão

Enxuta

Capital de Giro

Possibilidade de consignação (sob consulta CNPJ)

Payback, retorno e demais indicadores são premissas comerciais e dependem de localização, mix, vendas, operação e condições contratadas. Não representam garantia de rentabilidade.

ESSA É SUA OPORTUNIDADE.

A estratégia de comunicação da EPIC ONE se organiza em três pilares criativos que conduzem o prospect do desejo à decisão.

Pilar 01 — O SONHO

Conteúdo emocional. Pessoas, famílias, colecionadores, empreendedores, máquinas, produtos, experiências.

> *"Você já imaginou ter uma loja dentro do universo que você e seus clientess amam?"*

Pilar 02 — A POSSIBILIDADE

Marca renomada no segmento, inteligencia de mercado, acesso a produtos, investimento, máquina, operação, telemetria, localização, distribuição, suporte.

> *"Agora existe uma forma estruturada de transformar esse sonho em negócio."*

Pilar 03 — A PROVA

Máquinas instaladas, consumidores, produtos, parceiros, eventos, influenciadores, bastidores, tecnologia, depoimentos, resultados.

> *"Você não precisa fazer isso sozinho."*

Pense nisso, se faz sentido para você...

"VOCÊ SEMPRE QUIS TER UMA LOJA? E SE ELA ESTIVESSE DENTRO DO UNIVERSO QUE VOCÊ AMA?"

"ESSA É SUA OPORTUNIDADE PARA TER UMA EPIC ONE PARA CHAMAR DE SUA."

"VOCÊ TRAZ O SONHO. A EPIC ONE TRAZ A ESTRUTURA."

"TENHA UM NEGÓCIO DENTRO DE UM UNIVERSO QUE VOCÊ AMA."

"EU QUERO. MAS..."

"Eu não entendo muito de TCG."

Você não precisa ser especialista. A EPIC ONE combina distribuição, curadoria, tecnologia e orientação de mix — tudo estruturado para quem está começando.

"Eu nunca tive uma loja."

Você não precisa começar sozinho. A EPIC ONE foi criada justamente para reduzir as barreiras de entrada no universo TCG.

"Eu não tenho tempo para ficar operando."

A operação é automatizada e a telemetria permite acompanhar a máquina remotamente, sem necessidade de presença constante.

"E se eu não souber o que colocar?"

A EPIC ONE acompanha o comportamento de vendas e auxilia na definição do mix e reposição com base em dados reais.

"Eu preciso comprar muito estoque?"

Existe possibilidade de consignação de produtos pela EPIC ONE, conforme o modelo comercial contratado.

"E se a máquina der problema?"

A maior parte dos atendimentos pode ser realizada remotamente, incluindo suporte via AnyDesk. Manutenção periódica inclusa e garantia de 1 ano para defeitos de fabricação.

"E se eu não souber vender?"

Você terá uma marca, produtos, tecnologia, marketing, comunidade e toda a estrutura EPIC ONE apoiando o negócio desde o primeiro dia.

"Por que EPIC ONE?"

Porque você não está comprando apenas equipamento. Você está entrando em um **ECOSSISTEMA** completo de MARCA, autoridade, credibilidade, tecnologia, DISTRIBUIDORA e comunidade.

FAQ — PERGUNTAS FREQUENTES

SECTION 01 — SOBRE O NEGÓCIO

O que é a EPIC ONE Vending Machine?

A EPIC ONE Vending Machine é um modelo de negócio que combina máquinas de venda automática, produtos do universo TCG (Trading Card Games), tecnologia, curadoria de produtos, suporte operacional e uma marca especializada nesse mercado. Mais do que adquirir uma máquina, você passa a integrar um ecossistema com acesso a produtos, orientação comercial, ferramentas de gestão e oportunidades de divulgação.

Estou comprando apenas uma máquina?

Não. A proposta é integrar você a um modelo de negócio estruturado, com marca, tecnologia, acesso a produtos, orientação sobre o mix de mercadorias, suporte e iniciativas de divulgação.

Preciso conhecer o mercado de cartas colecionáveis para começar?

Não necessariamente. A EPIC ONE oferece orientação sobre o mix de produtos e sugestões de compra de acordo com o público, a localização e a sazonalidade. Ter conhecimento prévio do universo TCG pode ajudar, mas você também conta com suporte para desenvolver sua operação.

Quais são os diferenciais da EPIC ONE?

Marca especializada no universo TCG. Curadoria de produtos de acordo com o perfil do público. Acesso ao canal B2B da nossa distribuidora. Possibilidade de divulgação das unidades nos canais da EPIC ONE. Sistema de gestão com telemetria. Orientação operacional e suporte técnico.

SECTION 02 — INVESTIMENTO E AQUISIÇÃO

O que está incluído no investimento inicial?

O investimento contempla a máquina, um ciclo inicial de estoque para começar a operação e os componentes previstos na proposta comercial. Também estão previstos o acesso ao sistema de gestão, conforme o modelo, e o acesso ao canal B2B da nossa distribuidora, sujeito ao cadastro e às condições aplicáveis. As condições de suporte, manutenção, frete e eventuais outros custos devem ser confirmadas na proposta comercial.

A máquina já vem com estoque?

Sim! O investimento inicial já inclui um ciclo de estoque, e esse valor está contemplado no investimento total da unidade. Assim, você recebe a máquina com os produtos iniciais previstos na proposta comercial para começar a operação. O mix de produtos é definido considerando o modelo da máquina, o ponto de instalação, o perfil do público e a disponibilidade dos itens.

A máquina será minha?

Sim. Conforme o modelo comercial apresentado, a máquina é adquirida pelo parceiro e fica em seu nome, constituindo um ativo físico da operação. As condições de propriedade serão formalizadas em contrato.

Quais são os modelos de máquinas disponíveis?

EPIC ONE MINI: formato compacto, indicado para espaços menores. **EPIC ONE LAB:** maior flexibilidade na composição do mix, permitindo trabalhar com diferentes categorias de produtos. **EPIC ONE IT:** configuração com sistema exclusivo de elevador, que possibilita a comercialização de produtos maiores.

O frete está incluído no investimento?

O frete depende da localização e das condições comerciais vigentes. Solicite uma cotação para confirmar o custo de entrega e as condições aplicáveis à sua cidade.

Quais são as condições de pagamento?

As condições de pagamento podem variar conforme o modelo, a campanha comercial e o momento da contratação. A equipe comercial apresentará as condições vigentes, os prazos de produção e a previsão de entrega na proposta.

SECTION 03 — PRODUTOS E ABASTECIMENTO

Quais produtos posso vender na máquina?

O portfólio pode incluir boosters, cards com proteção, Booster Boxes, Mystery Boxes, cards classificados profissionalmente (slabs) e outros produtos compatíveis com o equipamento. Dependendo do modelo e da configuração, também podem ser comercializados produtos de maior dimensão.

Como funciona o fornecimento de produtos?

Após a aprovação do cadastro comercial, você poderá acessar o canal B2B da nossa distribuidora para consultar os produtos disponíveis e suas condições de compra. A disponibilidade pode variar conforme os fabricantes, os lançamentos, os estoques e as condições de mercado.

Preciso procurar fornecedores por conta própria?

O modelo foi desenvolvido para facilitar o abastecimento por meio do acesso à nossa distribuidora e da orientação sobre o mix de mercadorias. Isso reduz a necessidade de buscar fornecedores individualmente.

Como funciona a reposição de estoque?

A reposição é realizada fisicamente na máquina. Com a telemetria, é possível acompanhar remotamente as vendas e o estoque, facilitando a identificação das necessidades de abastecimento e o planejamento das próximas compras.

Quanto preciso reservar para repor o estoque?

Como referência inicial, foi estimado um valor de R$ 10 mil a R$ 20 mil para a reposição integral do estoque de uma máquina, dependendo do mix. Esse valor é uma estimativa operacional, não um custo fixo ou obrigatório para todas as unidades.

SECTION 04 — RENTABILIDADE E RETORNO

Qual é a margem dos produtos?

Como referência comercial inicial, foi indicada uma margem média de 20% a 30% entre o preço de compra e o preço de venda dos produtos. Essa margem não equivale ao lucro líquido. O resultado final depende de despesas operacionais, tributos, taxas de pagamento, manutenção, logística, localização e volume de vendas.

Em quanto tempo posso recuperar o investimento?

As estimativas comerciais de payback variam conforme o modelo de máquina e foram apresentadas como projeções de referência. O retorno efetivo depende do desempenho de vendas, do ponto de instalação, do mix de produtos, dos custos operacionais e do capital de giro. Essas estimativas não constituem garantia de retorno financeiro.

Preciso de capital de giro além do investimento inicial?

Sim. Embora o investimento inicial contemple um ciclo de estoque, é importante reservar capital de giro para as reposições seguintes e para as despesas operacionais. A necessidade varia conforme o ritmo das vendas e a estratégia de abastecimento.

SECTION 05 — LOCALIZAÇÃO E INSTALAÇÃO

Quais são os locais recomendados para instalar uma EPIC ONE?

Podem ser avaliados locais com circulação de pessoas e afinidade com o universo TCG, como: Shoppings e centros comerciais, Outlets, Parques de diversões e espaços de entretenimento, Feiras, convenções e eventos, e outros ambientes com público compatível com os produtos.

A EPIC ONE ajuda a encontrar o ponto de instalação?

Sim. A equipe pode auxiliar na avaliação de locais e oportunidades, considerando o público, a região e as características da operação. A negociação com o estabelecimento e os custos de ocupação devem ser avaliados individualmente.

Existe exclusividade territorial?

Condições de exclusividade regional podem ser avaliadas conforme a cidade, a região e o contrato comercial. A abrangência e a duração da exclusividade precisam ser confirmadas formalmente antes da contratação.

SECTION 06 — TECNOLOGIA E GESTÃO

Como funciona o sistema de gestão?

O sistema é baseado na web e permite acompanhar informações da operação remotamente. Os recursos disponíveis dependem do modelo contratado. Durante a integração, o parceiro recebe uma demonstração e treinamento.

Posso acompanhar vendas e estoque à distância?

Sim. A telemetria permite acompanhar remotamente informações de vendas e estoque, facilitando o planejamento de reposição e a tomada de decisões sobre os produtos.

Preciso permanecer no local para operar a máquina?

Não é necessário permanecer continuamente no local para acompanhar a gestão. Entretanto, atividades físicas, como reposição, limpeza e manutenção, precisam ser realizadas presencialmente.

SECTION 07 — MANUTENÇÃO E SUPORTE

Como funciona o suporte técnico?

O atendimento tem como base São Paulo e é realizado majoritariamente de forma remota. A estimativa operacional apresentada indica que cerca de 90% dos chamados podem ser resolvidos virtualmente. Quando necessário, o atendimento presencial pode ser solicitado conforme a natureza do problema, a localização e as condições de suporte contratadas.

A manutenção está incluída no investimento inicial?

As condições de manutenção devem ser verificadas na proposta comercial e no contrato. O modelo prevê manutenção periódica e pode envolver uma taxa mensal. Antes da contratação, confirme os valores, a cobertura e as responsabilidades de cada parte.

SECTION 08 — CADASTRO E PRÓXIMOS PASSOS

Preciso ter CNPJ para comprar produtos?

Sim. Para solicitar o cadastro comercial na nossa distribuidora, é necessário possuir CNPJ e passar pelo processo de aprovação cadastral. O acesso ao canal de compras depende da conclusão do cadastro e do atendimento aos requisitos aplicáveis.

Como faço para começar?

O processo normalmente envolve: 1) Entrar em contato com a equipe comercial da EPIC ONE. 2) Informar a cidade, o local pretendido e o perfil da operação. 3) Avaliar o modelo de máquina mais adequado. 4) Analisar o investimento e as condições comerciais. 5) Definir o ponto de instalação e o mix inicial de produtos. 6) Formalizar a contratação e realizar a integração e o treinamento.

Como posso solicitar uma proposta comercial?

Entre em contato com a equipe da EPIC ONE informando sua cidade, o tipo de local em que pretende instalar a máquina e o modelo de interesse. Nossa equipe poderá apresentar as condições comerciais vigentes e orientar você sobre os próximos passos.



EPIC ONE VENDING MACHINE

ESSA É SUA OPORTUNIDADE. PARA TER UMA EPIC ONE PARA CHAMAR DE SUA.

SEU SONHO

Um negócio dentro de um universo que você ama.

SEU NEGÓCIO

Estruturado, automatizado e apoiado por um ecossistema completo.

SEU ATIVO

A máquina é sua. O retorno é seu. O crescimento é seu.

SEU LUGAR NO UNIVERSO TCG

Faça parte de um universo que não para de crescer.

FAÇA PARTE DESSE UNIVERSO. UM UNIVERSO QUE NÃO PARA DE CRESCER.

ENTRAR NA FILA DE ESPERA

Falar no WhatsApp